

Praktikant / Werkstudent (m/w/d) Vertrieb & Marketing Regenerative Energie-Lösungen

Stellenanbieter: Gexx aeroSol GmbH

Beschreibung:

Die Gexx aeroSol GmbH ist ein mittelständischer Full-Service Dienstleister für die Planung, Installation und Wartung von hochwertigen Solar-zentrierten Energie-Systemen. Als Teil der Gexx Gruppe verfügen wir über mehr als 10 Jahre Erfahrung im Bereich Solar und zeichnen uns durch hohe technische Kompetenz und ausgeprägte Kundenorientierung aus. Unser Anspruch ist dabei so klar wie einfach: Wir möchten unseren Kunden mit individuellen und innovativen Lösungen eine wirtschaftliche, unabhängige und nachhaltige Energieversorgung ermöglichen. Punkt.

Zur Umsetzung unserer Wachstums-Strategie im Norden und Osten Deutschlands suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten und engagierten

Praktikant bzw. Werkstudent (m/w/d) Vertrieb & Marketing Regenerative Energie-Lösungen

(Vollzeit oder Teilzeit)

für den Vertrieb und die Vermarktung von Photovoltaik-Systemen, Batterie-Speichern, Wärmepumpen, E-Mobilitäts-Lösungen und Smart Energy Anwendungen an Privatkunden, Geschäftskunden, Agrarwirtschaft und Öffentlichen Sektor.

Deine Aufgaben:

- Mitwirkung beim Vertrieb von Solar-zentrierten regenerativen Energie-Lösungen vom Erstkontakt bis zum Abschluss
- Persönliche Beratung bei Kunden vor Ort oder am Telefon: Bedarfsermittlung, Nutzenargumente, Grobkonzeption, Finanzierung, Projektplanung
- Erarbeitung individueller Angebots-Unterlagen in Kooperation mit unseren Projekt-Ingenieuren
- Kontinuierliches Follow-Up via Telefon, E-Mail und Folge-Gespräche vor Ort
- Regelmäßige und intensive Abstimmung mit internen Vertriebs-Kollegen externen Vertriebs-Partnern
- Mitwirkung bei Kunden-Informations-Veranstaltungen und Messe-Auftritten
- Mitbetreuung unserer Social Media Kanäle, Newsletter und Webseite
- Enge Verfolgung von Trends und Innovationen im Bereich Regenerative Energien
- Umfassendes Reporting an die Vertriebs-Leitung

Dein Profil:

- Begeisterung für die neue Energiewelt
- Laufendes oder soeben abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschafts-, Kommunikations- oder Ingenieurwissenschaften
- Idealerweise erste praktische Erfahrung im genannten Aufgabenbereich, vorzugsweise mit dem Schwerpunkt Vertrieb und Marketing komplexer technischer Lösungen
- Exzellente mündliche und schriftliche Ausdrucksfähigkeit
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office sowie idealerweise grundlegende Anwenderkenntnisse von CRM-Software (z.B. Salesforce)
- Erste Erfahrung im Bereich Content Management und Social Media
- Ausgeprägte Kunden- und Lösungsorientierung
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Hohe Leistungsbereitschaft, Belastbarkeit, Motivation und Teamgeist

Unser Angebot:

- Ein engagiertes und familiäres Team aus erfahrenen Unternehmern und jungen Energie-Experten
- Hervorragendes Entwicklungspotenzial in unserer stark wachsenden Unternehmensgruppe
- Vielfältige und spannende Aufgaben in einer dynamischen Zukunftsbranche
- Maßgeschneidertes Schulungs- und Weiterbildungsprogramm
- Ein tolles Office auf dem High-Tech Campus Wildau im Süd-Osten von Berlin
- Flatrate an Kaffee, Tee, Softdrinks, Snacks und Obst
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns bitte Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Angaben zu Deiner Verfügbarkeit und Mindest-Einsatzdauer via E-Mail an Frau Stefanie Hohberg.

Anforderung:

Bewerbungsschluss: 30.06.2021

Stellenanbieter: Gexx aeroSol GmbH
HR
Schmiedestraße 2A
15745 Wildau (bei Berlin), Deutschland

WWW: <http://www.gexx-aerosol.com>

Ansprechpartner: Stefanie Hohberg

Telefon: +49 (0) 3375 5226 252

Fax: +49 (0) 3375 5226 251

E-Mail: karriere@gexx-aerosol.com

Ursprünglich veröffentlicht: 01.05.2021

eejobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:

<https://www.eejobs.de/angebote/index.html?id=100092391&anz=html>