

FREQCON

Immer einen Schritt voraus.



Forschung · Entwicklung · Innovation

FREQCON ist einer der führenden deutschen Hersteller von Frequenzumrichtern und Regelungssystemen für erneuerbare Energiesysteme und Energiespeicherlösungen. Mehr erneuerbare Energien aus Wind, Sonne und anderen Quellen der Natur – das soll die Energiewende bringen! Du kannst Dich aktiv beteiligen! Bewirb Dich jetzt bei FREQCON und werde Teil eines tollen, innovativen Teams! Zur Unterstützung unseres Teams am Standort Rethem suchen wir ab sofort in Vollzeit (38,5 Std. Woche) eine/n:

Technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für die technische und kaufmännische Angebotsausarbeitung, inkl. Preiskalkulation und Angebotsnachverfolgung, sowie interne Organisationsaufgaben.
- Du übernimmst die technische Beratung von Interessenten und Kunden im Rahmen der gemeinsamen Konzeptentwicklung in Abstimmung mit den Fachabteilungen.
- Du erstellst Angebotsdokumentationen, Datenblätter, Blockschaltbilder, allgemeine Vertriebskorrespondenzen und übernimmst die Datenpflege.
- Du recherchierst und bearbeitest nationale und internationale Ausschreibungen.
- Du verantwortest die eigenständige Betreuung internationaler Kunden und unterstützt den Außendienst bei der Betreuung nationaler Kunden.
- Du bereitest Präsentationen vor, führst diese durch und nimmst an Messen (national/international) teil.
- Du unterstützt die Marketingabteilung bei der Erstellung von Fachartikeln und Marketingmaterialien hinsichtlich technischer und kaufmännischer Inhalte.
- Du führst Auswertungen zur Ermittlung von Kennzahlen durch.
- Du kümmerst Dich um Markt- und Wettbewerbsanalysen.

Dein Profil:

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Ingenieurstudium, Fachrichtung Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik, Energietechnik, Maschinenbau; alternativ technische Ausbildung mit kaufmännischer Affinität oder kaufmännische Ausbildung mit technischer Affinität.
- Du kannst mehrjährige Berufserfahrungen im technischen Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten vorweisen.
- Du verfügst idealerweise über Erfahrungen in den Produktbereichen Frequenzumrichter und Batteriespeicher.
- Deine kaufmännischen Kenntnisse und dein Verhandlungsgeschick sind sehr gut.
- Du kannst gute MS-Office-Kenntnisse vorweisen.
- Du besitzt fließende Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.

- Du besitzt ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Selbstorganisation.
- Du bist es gewohnt, kommunikationsstark aufzutreten, und besitzt dabei interkulturelle Kompetenz.
- Du bist bereit zu gelegentlichen nationalen und internationalen Dienstreisen (10-20%).

Wir bieten Dir:

- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in Festanstellung,
- ein abwechslungsreiches und anspruchsvolles Arbeitsumfeld,
- betriebliche Gesundheitsförderung, betriebliche Altersvorsorge,
- 30 Tage Erholungsurlaub,
- attraktive Zusatzleistungen, wie z. B. Einkaufsgutscheine, Zuschuss zum Fitness-Studio, Büro-Obstkorb, kostenlose Getränke, JobRad mit Arbeitgeberzuschuss,
- Förderung der Vereinbarkeit von Beruf und Familie,
- Beteiligung am kontinuierlichen Verbesserungskonzept,
- das Umfeld eines modernen, dynamisch wachsenden Familienunternehmens sowie
- die Mitarbeit in einem motivierten und engagierten Team.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angaben Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung.

recruiting@freqcon.com

Tel.: 05165 /291760 - 98

FREQCON GmbH
Personalabteilung

Bürgerwiesenweg 5
27336 Rethem

www.freqcon.com

 FREQCON