

Key Account Manager*in Immobilienwirtschaft

Stellenanbieter: energielenker Gruppe

Beschreibung:

350 Mitarbeiter an deutschlandweit 12 Bürostandorten bilden das energielenker-Team. Als ganzheitlicher und innovativer Gestalter der Energiewende in den Bereichen Energie, Gebäude, Mobilität und Umwelt entwickeln wir für unsere Kunden nachhaltige Lösungen. Dabei bilden wir die gesamte Wertschöpfung von der Konzeptionierung über die Planung bis zur Umsetzung ab. Weitere Schwerpunkte liegen im technischen Service sowie in der Betriebsführung von Energieerzeugungsanlagen und der Entwicklung von Digitalisierungslösungen für Energieerzeuger und Unternehmen.

Werden Sie energielenker als Key Account Manager*in Immobilienwirtschaft

in Berlin, Münster, Langen, München, Stuttgart | Vollzeit

Die Schwerpunkte von energielenker service sind die technische und kaufmännische Betriebsführung von Energieerzeugungsanlagen, Contracting-Lösungen und die Entwicklung von Betriebskonzepten. Zudem decken wir die Planung und Umsetzung von PV- und E-Mobilitätstechnik sowie den Aufbau von Ladeinfrastruktur im gewerblichen und privaten Umfeld ab. Setzen Sie sich gemeinsam mit uns für Klima und Zukunft ein. Für den Ausbau der Vertriebsstrukturen für die Geschäftsbereiche E-Mobilität, Photovoltaik und Wärmecontracting suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt energiegeladene Key Account Manager*innen im Außendienst für die Regionen Nord-Ost, Nord-West, Rhein-Main, Süd-Ost und Süd-West.

Wo Sie anpacken werden

- Identifizierung von Potenzialen in der Immobilienwirtschaft für den Aufbau und Betrieb von Ladeinfrastruktur und Photovoltaikanlagen
- Akquise und Pflege bereits bestehender Key Accounts sowie Betreuung von Stakeholdern in der Immobilienwirtschaft
- Beratung zu und Vertrieb von Ladeinfrastruktur- und PV-Lösungen in Invest- oder Mietmodellen
- Analyse von Kundenbedürfnissen und Markttrends sowie Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten in Zusammenarbeit mit den Projektleitungen

Was wir uns von Ihnen wünschen

- Abgeschlossene technische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung, idealerweise mit Bezug zur Elektrobranche

- Vertriebserfahrung im B2B-Bereich mit Schwerpunkt Immobilienwirtschaft, Gewerbe/Industrie oder öffentliche Auftraggeber
- Begeisterung für die Themen Elektromobilität, Klimaschutz und Eigenerzeugungsanlagen
- Kundenorientiertes Denken und Handeln sowie professionelle Kommunikation auf allen Ebenen
- Ergebnisorientierte Arbeitsweise als ambitionierte*r Macher*in und Teamplayer*in

Was wir Ihnen bieten

- Spannende, abwechslungsreiche Projekte rund um die Themen erneuerbare Energien und Energieeffizienz
- Raum für eigenverantwortliches sowie autonomes Arbeiten mit Möglichkeit des Home-Office
- Gute Laune und ein aufgeschlossenes, ambitioniertes Team, das mit Begeisterung bei der Sache ist
- Offene Unternehmenskultur mit persönlichem Führungsstil und Kommunikation auf Augenhöhe
- Bereitstellung eines e-Firmenfahrzeugs
- Flexible Zeiteinteilung und faire Vergütung mit betrieblicher Altersvorsorge, Kinderbetreuungszuschuss, Bike-Leasing, Jobticket, Corporate Benefits

Interesse geweckt?

Bei festem Willen, mit uns etwas zu bewegen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an bewerbung@energielenker.de. Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung bitte nicht vergessen.

Anforderung:

Einsatzort: Berlin, Münster, Langen (Hessen), München, Stuttgart, Deutschland

Stellenanbieter: energielenker Gruppe
Hafenweg 15
48155 Münster, Deutschland

WWW: <http://www.energielenker.de>

Ansprechpartner: Herr Mathias Engel
E-Mail: bewerbung@energielenker.de

Ursprünglich veröffentlicht: 17.06.2022

eejobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:
<https://www.eejobs.de/angebote/index.html?id=100108817&anz=html>