

Sales Manager*in

Stellenanbieter: Enpal GmbH

Beschreibung:

Mit Enpal verfolgen wir den Traum, das größte Energieunternehmen des 21. Jahrhunderts aufzubauen. Ganz nach dem Motto digital, dezentral und zu 100% erneuerbar schlägt unser Herz dabei sowohl für den rasanten Aufbau eines riesigen Unternehmens als auch für die Bekämpfung der größten Herausforderung unserer Generation Der Klimawandel.

Unser Produkt ermöglicht es Kunden bereits jetzt, durch eine Solaranlage und eine grüne all-inclusive Energielösung, ihre Stromausgaben zu senken. Das hochambitionierte Team um Seriengründer Mario Kohle wird unterstützt von erfahrenen Investoren wie Alexander Samwer (Picus Capital) und Lukasz Gadowski (Team Europe, Delivery Hero). Innerhalb von drei Jahren konnten wir uns somit bereits zum Marktführer in Deutschland etablieren (1.500% Wachstum in den letzten 18 Monaten).

Wünschst Du dir ein Unternehmen, dass gerade unter dem Einfluss äußerer Faktoren seine Vision immer im Blick behält, stärker und besser wird, ambitioniert und motiviert an seinen Zielen arbeitet und stetig wächst? Dann bewirb Dich jetzt bei Enpal und verändere gemeinsam mit uns die Welt!

Sales Manager*in

Über die Position:

- Du arbeitest mit ausschließlich interessierten Kunden und machst diese zu Fans
- Du hast Zugriff auf unseren Lead Pool mit monatlich 20.000 vorqualifizierten Leads
- Du bist verantwortlich für die abschlussstarke Umwandlung von Angeboten in erfolgreiche Aufträge
- Du berätst unsere Kunden über das innovativste Videokonferenztool der Branche
- Du arbeitest an einem digitalen Arbeitsplatz mit modernem Kundenmanagement System
- Du erhältst ein leistungsorientiertes Zielgehalt von durchschnittlich 60.000 EUR im Jahr
- Du bist mit unserem hochmotivierten Vertriebsteam maßgeblich verantwortlich, das größte Energieunternehmen des 21. Jahrhunderts aufzubauen

Anforderung:

Anforderungsprofil:

- Du bist eine sympathische, aufgeschlossene und kommunikative Persönlichkeit
- Du bist Vertriebler aus Leidenschaft und hast idealerweise Erfahrung im erklärenden

Vertrieb von Produkten

- Du bietest eine selbständige und organisierte Arbeitsweise
- Du bist ein loyaler Teamplayer und entwickelst Dich und Dein Team gerne weiter
- Du hast eine lösungsorientierte Denkweise und positive Ausstrahlung
- Du legst Wert auf persönliche Weiterentwicklung und Karrierechancen
- Du verfügst über eine ausgeprägte und proaktive Eigenmotivation und brennst mit Begeisterung für Deine Ziele und Abschlüsse

Wir bieten Dir:

- Die Chance, in einem schnell wachsenden, zukunftsorientierten Startup von Anfang an dabei zu sein und von der engen Zusammenarbeit mit zum Management-Team zu profitieren
- Mitwirken in einem hochdynamischen Umfeld, selbstbestimmtes und eigenverantwortliches Arbeiten und spannende Karrieremöglichkeiten
- Direkter Impact auf unseren Unternehmenserfolg
- Obst/Getränke Flatrate, Gympass Mitgliedschaft und legendäre Teamevents
- Eine offene Unternehmenskultur, in der Wert auf Transparenz gelegt wird

Stellenanbieter: Enpal GmbH
Boxhagener Straße 80
10245 Berlin, Deutschland

WWW: <http://www.enpal.de>

Ansprechpartner: Annika Winde

Online-Bewerbung: <https://www.enpal.de/jobs/sales-manager-mw-lp>

Ursprünglich veröffentlicht: 14.10.2020

eejobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:

<https://www.eejobs.de/angebote/index.html?id=87032&anz=html>