

# PROJEKTENTWICKLER IM AUSSENDIENST (W/M/D)

- 📍 Waren (Müritz)
  - 📍 Güstrow Barlachstadt
  - 📍 Mecklenburg-Vorpommern
  - 📍 Neubrandenburg
  - 📍 Neuruppin
  - 📍 Neustrelitz
  - 📍 Parchim
  - 📍 Pasewalk
  - 📍 Perleberg
  - 📍 Plau am See
  - 📍 Prenzlau
  - 📍 Schwerin
  - 📍 Templin
- 🎓 Berufserfahrung
  - 👤 Vertrieb, Key Accounting



## ÜBER UNS:

Eine 100 % grüne und zuverlässige Energieversorgung – dieses Ziel haben wir seit über 25 Jahren fest im Blick. VSB ist entschlossen, nachhaltige Energielösungen zu entwickeln, die es uns ermöglichen, auch künftigen Generationen eine lebenswerte Welt zu hinterlassen. Mehr als 450 Mitarbeitende an 24 Standorten in ganz Europa arbeiten dafür über viele

spannende Bereiche hinweg Hand in Hand. Nur dank ihnen kommen wir unseren ehrgeizigen Zielen jeden Tag ein Stück näher. Und gemeinsam mit der kontinuierlich steigenden Bedeutung der Erneuerbaren Energien für eine nachhaltige Energieversorgung, wachsen auch wir als Unternehmen stetig weiter. Werden auch Sie Teil unseres Teams und lassen Sie uns gemeinsam die Erneuerbaren Energien voranbringen!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Region Mecklenburg-Vorpommern:

## **PROJEKTENTWICKLER IM AUSSENDIENST (W/M/D)**

### **WELCHE AUFGABEN ERWARTEN SIE:**

- Als Projektentwickler\*in im Außendienst suchen und gewinnen Sie die Flächen für unsere zukünftigen Projekte und sind somit der Anfang unseres Erfolges.
- Es beginnt mit dem Kontaktaufbau und -pflege zu Landwirten und Grundstückseigentümern sowie Verhandlungen und dem erfolgreichen Abschluss der benötigten Flächennutzungsverträge und sonstigen Vereinbarungen.
- Bis hin zur Ansprache kommunaler Interessensvertreter und dem Aufbau eines projektbezogenen Netzwerkes sind Sie unser Ansprechpartner vor Ort.
- Um Ihr Netzwerk für die Flächengewinnung auszubauen nehmen Sie an Informationsveranstaltungen und Gemeinderatssitzungen teil und bereiten in Zusammenarbeit mit dem Team Eigentümersammlungen vor, auf denen Sie Projekte präsentieren.

### **WELCHE VORAUSSETZUNGEN BRINGEN SIE MIT:**

- Sie besitzen eine abgeschlossene Berufsausbildung oder einen Studienabschluss und konnten bereits erfolgreiche Vertriebs Erfahrungen sammeln.
- Vorhandene Kenntnisse im Grundstücks- und Mietvertragsrecht sind von Vorteil.
- Sie haben ein sehr empathisches Gespür für Ihren Gegenüber, sind äußerst kommunikativ und verhandeln abschlussorientiert.
- Reisebereitschaft und der Besitz einer Fahrerlaubnis der Klasse B runden Ihr Profil ab

### **WIR BIETEN IHNEN:**

- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit 30 Tagen Jahresurlaub
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilen Arbeiten inkl. Zuschuss zur Ausstattung
- Attraktive Bonusmodelle im Innen- wie Außendienst
- Monatlicher Zuschuss zu den Kinderbetreuungskosten von bis zu 100 Euro pro Kind
- Förderung nachhaltiger Mobilität mit dem JobRad
- Wahlmöglichkeit zwischen einer monatlichen Aufladung der TicketPlusCard im Wert von 50 EUR (netto) oder Übernahme der Kosten für das D-Ticket
- Möglichkeit zum Global Office (20 Tage im Jahr)
- Kostenfreie Heiß- und Kaltgetränke sowie Obst- und Gemüsekörbe
- Spannende Entwicklungschancen durch internationales Wachstum
- Individuell zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre und kollegiales Miteinander
- Bereichsübergreifende und internationale Projekt- und Teamarbeit
- Regelmäßige Mitarbeiter- und Teamevents

## **BEI FRAGEN:**

Frau Stephanie Knospe | Recruiter Talent Acquisition & Employer Branding | VSB Neue Energien Deutschland GmbH

Tel. +49 351 21183 400 | [growtogether@vsbgroup.energy](mailto:growtogether@vsbgroup.energy)