

# Sales Manager\*in Innendienst

Stellenanbieter: SOMODO GmbH

## Intro

## Komm zu SOMODO als Sales Manager\*in im Innendienst

## Vollzeit | unbefristet | Münster

Die SOMODO GmbH aus Münster ist eine Tochter der energielenker Gruppe und hat sich auf die Bedürfnisse von Eigenheimbesitzerinnen und Eigenheimbesitzern spezialisiert, um die Energiewende aktiv voranzutreiben.

Wir bieten hochwertige und intelligente Energiesysteme bestehend aus Photovoltaik, Wallboxen und Speicherlösungen an und begleiten als Generalunternehmen unsere Kundinnen und Kunden bei jedem Projektschritt: Angefangen bei der Konfiguration von Anlagen, über die bestmögliche Förderung bis hin zu Abstimmungen mit dem Netzbetreiber und der Umsetzung. Unsere langjährige Erfahrung und geballte Fachkompetenz ist die Basis für maßgeschneiderte Systeme zur Erzeugung sauberer Energie, die ideal zum Bedarf unserer Kundinnen und Kunden passen.

Werde Teil unseres Teams, denn nur gemeinsam schaffen wir die Energiewende!

## Aufgaben

### Was Du bei uns machst

- Als Sales Manager im Innendienst bist Du für die Identifizierung von Kundenbedürfnissen und neuer Kundengruppen zuständig und vertrittst die Marke Somodo nach außen
- Du führst Verkaufsgespräche sowohl digital als auch am Telefon
- Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen und Sicherstellung der Zufriedenheit hinsichtlich der Somodo-Produkte und Dienstleistungen sowie der Kundenbetreuung
- Beratung von Bestands- und Neukunden zu Photovoltaikanlagen und Wärmepumpen
- Zielorientierte Vertragsverhandlungen und erfolgreiche Vertragsabschlüsse

### Warum ein Job mit Sinn etwas verändern kann? Wir haben nachgefragt:

- **Michael**, Kaufmännische Leitung: „Nachhaltigen Klimaschutz erreichen wir über Innovationen, die sich an unseren Bedürfnissen orientieren.“
- **Wiebke**, HR & Personalmarketing: „Langfristige Zufriedenheit bei den Mitarbeitenden ist wichtiger als zuvor und ein gemeinsames Purpose verbindet uns alle – denn nur gemeinsam sind wir stark & können die Energiewende gestalten.“

- **Frank**, Technische Leitung: „Der Schutz des Klimas und Wirtschaftlichkeit schließen sich nicht aus. Es gibt vielfältige Möglichkeiten.“

## Anforderungen

### Was Du mitbringst

- Erfolgreiche abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich, z.B. im Bereich Industrie
- Erste Berufserfahrung im (Direkt)- Vertrieb und im Umgang mit CRM-Systemen
- Leidenschaft und Begeisterung für das Thema Erneuerbare Energien und die Produktfelder von Somodo sowie die Motivation unsere Produkte nach außen zu präsentieren
- Kommunikation, Empathie, Begeisterungsfähigkeit, Verhandlungsgeschick: Du bist authentisch und hast Freude im Umgang mit Menschen!

## Benefits

### Gute Gründe bei uns zu arbeiten

- 30 Tage Urlaub und leistungsgerechte Vergütung
- Attraktive Fitness- und Wellnessangebote (Hansefit)
- Deutschlandticket als Jobticket sowie Bike-Leasing
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten, betriebliche Altersvorsorge, Kinderbetreuungszuschuss u.v.m.
- Individuelle Arbeitszeitmodelle und hybrides Arbeiten

## Bewerbungsprozess

### Und so geht es weiter

#### Werde Teil vom #TeamSOMODO:

- Bewirb Dich entweder direkt über unser Karriereportal oder per Mail: [karriere@somodo.de](mailto:karriere@somodo.de)
- #gerneperDu: Wir sind von Anfang an per Du und freuen uns über eine persönliche Ansprache!

Bitte nicht vergessen: Dein Einstiegsdatum und Deine Gehaltsvorstellung – denn nur dann können wir Deine Bewerbung vollständig bearbeiten.

#### Deine Ansprechpartnerinnen:

Pia Feldmann – Referentin Recruiting & Ausbildung

Wiebke Terbrüggen – Referentin Recruiting & Personalmarketing

Wir freuen uns darauf Dich kennenzulernen!

**Bewerbungsschluss:** 01.07.2024

**Stellenanbieter:** SOMODO GmbH  
Hafenweg 15  
48155 Münster, Deutschland

**WWW:** <https://somodo.de/>

**Ansprechpartner:** Wiebke Terbrüggen (Referentin Recruiting und Personalmarketing)

**Telefon:** 0251 276 018 20

**E-Mail:** [karriere@energielenker.de](mailto:karriere@energielenker.de)

**Online-Bewerbung:** [https://somodo.de/jobs/stellenangebot/?id=1526086&\\_pc=1239626](https://somodo.de/jobs/stellenangebot/?id=1526086&_pc=1239626)

**Ursprünglich veröffentlicht:** 22.04.2024

**eejobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:**

<https://www.eejobs.de/angebote/index.html?id=100133972&anz=html>