

Geschäftsführer / Vertriebsleiter (m/w/d)

Stellenanbieter: firstconnection

Unser Auftraggeber ist ein mittelständischer deutscher Technologieführer in einer reizvollen mittleren Stadt südwestlich von Hannover.

Der Schwerpunkt der Geschäftstätigkeit liegt in der Entwicklung, Herstellung sowie dem Vertrieb von präzisen und leistungsstarken Sensoren. Die Auswertung, Aufbereitung und das Datenmanagement der zugehörigen Signale werden in vielfältigen Anwendungen im Bereich erneuerbarer Energien eingesetzt.

Ein wichtiger Markt für das Unternehmen ist die Photovoltaik. Das Unternehmen sichert seinen Erfolg durch langjährige Kundenbeziehungen, flache Hierarchien und eine ausgeprägte Arbeitsweise in motivierten Teams mit engagierten Gesellschaftern.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin den

Geschäftsführer in spe / Vertriebsleiter (m/w/d)

Sie tragen die Verantwortung für den Vertrieb aller Produkte an deutsche und internationale Partner & Kunden und werden in 1 bis 2 Jahren die Leitung des Unternehmens mit einem Geschäftsführer-Kollegen übernehmen.

Ihre Verantwortung und Aufgaben:

- Verantwortung für den Vertriebserfolg weltweit und Leitung aller Vertriebsaktivitäten
- Koordination des Auftrags- und Produktionsdurchlaufs
- Strategische Weiterentwicklung des Unternehmens mit den Gesellschaftern
- Übernahme der Geschäftsführer-Verantwortung mit gut vorbereiteter Nachfolgeplanung in spätestens 2 Jahren
- Marketing-Strategien weiterentwickeln und erfolgreich umsetzen
- Verfolgen, Analysieren und Kommunizieren relevanter Marktkennzahlen und Branchentrends
- Identifikation der Kunden-Anforderungen und Umsetzung in Produkt-Lösungen (inkl. Besuch von Messen & Konferenzen)
- Ausbau der Geschäftserfolge bei bestehenden und neuen Kunden

Sie, als erfahrene Vertriebs- und Geschäftsführer-Persönlichkeit mit umfangreicher Erfahrung in der Zusammenarbeit mit technisch anspruchsvollen Kunden sowie erfolgsorientiertem, unternehmerischem Denken, sind unsere Kandidatin bzw. unser Kandidat!

Sie bringen wichtige Erfahrungen und Eigenschaften mit:

- Abgeschlossenes Studium mit elektrotechnischem Schwerpunkt sowie Kenntnisse der Messtechnik
- Langjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb und Marketing mit P- & L-Verantwortung
- Kenntnisse im Finanzmanagement und erfolgreicher Unternehmensführung
- Erfahrung im Bereich Solartechnik bzw. Photovoltaik ist von Vorteil
- Führungserfahrung mit ausgeprägtem & wertschätzendem Teamfokus
- Kommunikationsstärke & hohe soziale Kompetenz
- Aufgeschlossenheit für eine offene Feedback-Kultur
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Word und Schrift

Wir bieten Ihnen:

- **Work-Life-Balance:**
 - Regelmäßige Arbeitszeiten
 - Ausgewogenes Verhältnis zwischen Beruf & Privatleben
- Führungskreis trifft wichtige Entscheidungen gemeinsam
- Gestaltungsspielraum im eigenen Verantwortungsbereich

Stellenanbieter: firstconnection
Im Mühlenkamp 33
32278 Kirchlengern, Deutschland

WWW: <http://www.firstconnection.de>

Ansprechpartner: Josefine Weinzierl-Orbke
Telefon: 05223 878722
E-Mail: josefine.weinzierl-orbke@firstconnection.de

Ursprünglich veröffentlicht: 07.04.2024

eejobs.de-Adresse dieses Stellenangebots:
<https://www.eejobs.de/angebote/index.html?id=100133474&anz=html>