



WER WIR SIND.

Wir sind ein multikulturelles internationales Unternehmen mit viel Teamspirit. Mit 500 Mitarbeiter*innen in 5 Ländern arbeiten wir daran, für kommende Generationen eine klimafreundliche Energieerzeugung sicherzustellen. Wir bauen Freiflächen-Solkraftwerke in ganz Europa und sichern als einer der weltweit größten O&M-Dienstleister den jahrzehntelangen Anlagenbetrieb unserer Kunden.

Der Schutz des Klimas sowie die kostengünstige und sichere Energieversorgung sind unser Ziel. Wir fördern die Akzeptanz von Solarenergie und tragen somit zum Gelingen der Energiewende bei. Für die nächsten Generationen werden wir die Welt ein Stückchen besser machen.

Ob Kolitzheim, Berlin, Nürnberg oder Würzburg – neben unserem Hauptsitz in Kolitzheim bieten wir auch Jobs in unserem Hauptstadtbüro und an unseren Co-Working-Standorten sowie mobiles Arbeiten.

Business Development Manager Nordics (m/w/d)

Vollzeit | Berlin, Kolitzheim, Nürnberg, Würzburg, remote | Sales Europe

DEINE AUFGABEN.

Entdecker (m/w/d) gesucht! Du liebst es Beziehungen zu knüpfen und gemeinsam im Team alles zu geben? Akquise und Strategieentwicklung machst du im Schlaf? Auf internationalem Boden fühlst du dich sowieso pudelwohl und vor allem in nordischen Ländern wie Dänemark? Dann komm zu uns!

- Analyse der Marktanforderungen, regulatorischen Rahmenbedingungen und konkreten Kundenbedürfnissen
- Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen mit neuen Kunden oder Partnern in Dänemark
- Projektmanagement bei der Akquise von Freiflächen-Solarprojekten mit Bestands- und Neukunden bis hin zur Vertragsunterschrift
- Verantwortung über Angebote inklusive technischer und kommerzieller Abstimmung

- Mitwirkung bei der Aufbereitung von Markt- und Risikoanalysen sowie dem Entwurf neuer Geschäftsstrategien und der Weiterentwicklung bestehender Strategien
- Ausarbeitung zielgerichteter Maßnahmen zur Weiterentwicklung des Unternehmens

DEIN PROFIL.

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich, z. B. als Industriekaufmann (m/w/d), Weiterbildung als Energiefachwirt (m/w/d) oder Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder Betriebswirtschaftslehre
- Must-have: mehrjährige Berufserfahrung in der PV-Branche und den oben beschriebenen Aufgabengebieten
- Erfahrung im Key Account Management, Vertragswesen und Projekt-Management
- Must-have: sehr gute Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil, wie z. B. Dänisch
- Deine Skills: Teamplayer und Motivator (m/w/d) mit sehr guten Kommunikationsskills, analytischen Fähigkeiten, Organisationstalent und interkultureller Kompetenz
- International Reisebereitschaft, Remote Work möglich

DAS BIETEN WIR DIR.

Jobs für (d)eine grüne Zukunft. Flache Hierarchien mit guten Entwicklungsmöglichkeiten. Unbefristete Arbeitsverträge. Ein familiäres und kollegiales Miteinander im internationalen Umfeld. Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten. JobRad-Leasing. Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge. Regelmäßige Mitarbeitererevents. Neugierig?



**Mobiles
Arbeiten**



**Flexible
Arbeitsmodelle**



**BELECTRIC
Academy**



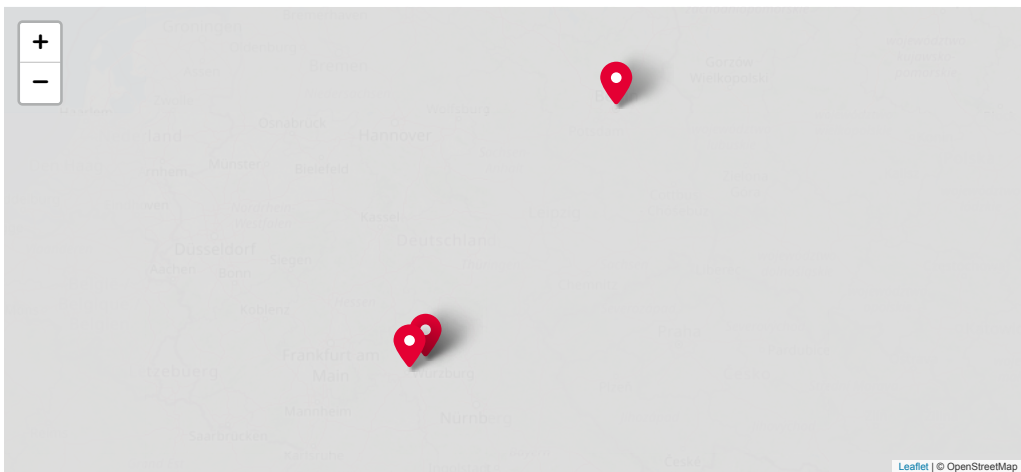
DEIN WEG ZU UNS.



JOBS FOR FUTURE.



STANDORTE.



UNTERNEHMENSGRÖSSE

500 Mitarbeitende in 5 Ländern

BRANCHE

Energie-/Wasserversorgung

WEBSITE

www.belectric.com